Akquisitionsprozess

Research & Analyse	Kontakt	Due Diligence	Verhandlungen	Integration
Akquisitionsstrategie und Identifikation der Zielunternehmen • Definition	Kontakt mit Zielunternehmen und unverbindliches Angebot • Anonymisierte Erst-	Unternehmensanalyse, Finanzierung und verbindliches Angebot • Koordination und	Vertragsverhandlung, Unterzeichnung und Transaktionsabschluss • Erstellung Vertragsentwurf	 Von Tag 1 bis zur Umsetzung der Strategie Kommunikation Mitarbeiterbindung Cash Flow Erfordernisse Synergien nutzen Unternehmenskulturen managen Gestaltung der zukünftigen Ablauf- und Organisationsstruktur Zukünftiges Modell der Unternehmenssteuerung
 Akquisitionsstrategie Kriteriendefinition Marktrecherche und Erstellung Target-Longlist Analyse Bewertungs- Multiples Erstellung Vertraulichkeits- erklärung Shortlisting für Ansprache 	 Anonymisierte Erstansprache Vertraulichkeitsvereinbarung Erster Informationsaustausch / Meeting Indikative Bewertung Vorläufige Transaktionsstrukturierung Unverbindliches Angebot (LOI, MOU) 	 Noordination und Durchführung Due Diligence Prüfung Management Meeting und Betriebsbesichtigung Financial Modelling und detaillierte Bewertung Transaktionsstruktu- rierung Aufbringung Akquisitionsfinanzierung 	 Vertragsverhandlungen Signing Umsetzung Closing Conditions Closing Erstellung Closing Accounts 	

Verbindliches Angebot

Quelle: PwC